

SOLUZIONI

A ⑥ Indica le relazioni gerarchiche nelle situazioni indicate:

Figure/Uffici	Orizzontale	Verticale	Nessuna delle due
Direttore Acquisti, Direttore Vendite, Direttore Produzione	x		
Ufficio di Staff del Sindaco			x
Direttore Vendite, Direttore Vendite Italia, Ufficio vendite		x	
Area Amministrativa/Contabile, Ufficio Ragioneria, Ufficio Tributi, operatore		x	
Direttore Progetto, Ufficio di Progettazione, Impiegato tecnico		x	
Addetto agli acquisti, addetto alla produzione, addetto alle vendite	x		

B ① Prezzo vendita = (Profitto/numero pezzi) + Costo cad

B ② BA = (numero pezzi * prezzo vendita – costo tot) + EF

	Profitto	Numero pezzi	Costo cad.	Costo tot	Econ. Fisse	
B ①	160000	80000	5			7
B ②				180000	20000	240000

B ③

	Prezzo di vendita	Costo di produz. unitario	Cover prodotte all'anno
Situazione iniziale	€ 9,00	€ 5,00	400000
Situazione finale	€ 8,00	€ 5,00	550000
	Costo/Uscite	Risparmio/Entrate	
Acquisto nuovo impianto	€ 200.000,00		
Installazione e formazione	€ 40.000,00		
Installazione pannelli	€ 160.000,00		
Risparmi ENEL annui		€ 20.000,00	
Risparmio materie prime		€ 30.000,00	
Costo globale =	400000	Benef. Annuo =	100000
Payback =	4	Breakeven =	2200000

B ⑨

Un piano di progetto:	Vero	Falso
deve essere realizzato nel minor tempo possibile per poter dedicare più tempo alle altre attività.		X
deve essere flessibile e facilmente aggiornabile per poter soddisfare le esigenze di progetto.	X	
richiede un'approvazione del management e un eventuale rifinanziamento a ogni sua modifica.	X	
non ha nulla a che fare con i report di Stato d'Avanzamento dei Lavori.		X